



O autorze i o książce

Chet Holmes został nazwany „najznakomitszym fachowcem Ameryki w dziedzinie rozwoju biznesu”. Jego pierwsza i podstawowa rada to: skup się! Zamiast próbować osiągnąć mistrzostwo w czterech tysiącach strategii, skoncentruj się na garstce niezbędnych umiejętności, które silnie wpłyną na przekształcenie twojej firmy.

Zbyt wielu menedżerów łapie się każdej nowej tendencji, lecz nie potrafi przy żadnej wytrwać. Zamiast tego, mówi Holmes, skup się na dwunastu istotnych dziedzinach doskonałości – po jednej na raz – i ćwicz się w nich nieustannie z żelazną dyscypliną.

Zarządzanie sprzedażą pokazuje, jak zharmonizować i wyszlifować właściwie każdy aspekt działalności biznesowej, poświęcając zaledwie godzinę tygodniowo każdej znaczącej dziedzinie, którą chcesz udoskonalić. Tak jak zawodnik tenisa, który ćwicz kilka godzin tygodniowo same bekhendy, aby osiągnąć

mistrzostwo w grze, tak i ty możesz dzięki systematycznej pracy poprawić stan każdej kluczowej dziedziny interesów. Holmes proponuje sprawdzone strategie:

- Zarządzania: naucz ludzi, jak pracować mądrzej, nie ciężiej
- Marketingu: uzyskaj większy oddźwięk za sprawą strony internetowej, reklamy, targów i public relations
- Sprzedaży: doprowadź do doskonałości każdą akcję sprzedaży pracując nad sprzedażą, nie tylko w sprzedaży

Chet Holmes jest jednym z najwspanialszych nauczycieli marketingu, sprzedaży oraz biznesowego sukcesu we współczesnym świecie. Ta niewiarygodna książka z wielokrotni wyniki w każdej dziedzinie twojej działalności biznesowej. - Brian Tracy

Krótko, moim zdaniem:

Po prostu o sprzedaży. Bez upiększania – więc czasami wręcz boleśnie. Bardzo ciekawe przykłady zmieniające perspektywę patrzenia a to, co w sprzedaży jest najważniejsze a to, im dłużej się sprzedaje, pozostaje dla każdego handlowca coraz większym wielkim wyzwaniem.

Mądre i proste założenie – zostań najlepszy w tym w czym chcesz być – bo nie będziesz najlepszy we wszystkim!

Udana wersja audiobooka - mogę polecić, duża dynamika, świetnie się słuca.

Sam autor był wulkanem energii i przykładem, że jeśli się czegoś pragnie, to można to osiągnąć 😊, szkoda wielka, że przegrał z białaczką...